

The logo for SKV group is centered on a light blue background. It features a stylized globe with a grid of latitude and longitude lines. Above the globe are five wavy lines in blue and red, and below it are five wavy lines in green and gold. The text "SKVgroup" is overlaid on the globe, with "SKV" in a bold, blue, sans-serif font and "group" in a smaller, grey, sans-serif font.

SKVgroup

Кристина Счастливая — международный бизнес-практик (более 11 лет в бизнесе), эксперт в области продаж, коммуникации, PR и найма топ-профессионалов. Эксклюзивный агент Дика Зиммерман.



Ваш надежный бизнес партнер

Глава группы компаний SKV GROUP, лучший бизнес-партнер в построении или реорганизации бизнеса. Более 100 возрожденных и поставленных на рельсы компаний, и десятки реализованных в жизнь бизнес-проектов.

Высшее юридическое образование СПбГУ. Спикер огромного количества регулярных бизнес-конференций, бывший спикер сообщества «Бизнес Квартира», действующий спикер «Сити Класс», владелец собственной обучающей «Академии лидеров» с российскими и зарубежными тренерами-практиками по всем бизнес-направлениям.

10 из 100 процентов
начатых бизнесов выживают,
мы вырастим все 100 %.





Основные услуги «SKV group»

- Построение бизнеса с нуля (от бизнес-идеи до прибыли)
- Антикризисное управление
- Поиск и внедрение команд лидеров-профессионалов
- Построение отдела продаж любого масштаба
- Обучение персонала бизнес-компетенциям и навыкам
- Личностное развитие лидеров
- Международный пиар
- Уникальное развитие и досуг для детей и их семей

Ваш результат — наша репутация.

**Целевая аудитория —
Компании с чистой прибылью не менее 10 млн ₽ в месяц**

Чем мы можем быть вам интересны

- Международными связями/ сильный networking
- Своей экспертизой в построении бизнесов, оптимизации бизнес-процессов и внедрению инструментов для увеличения прибыли
- Качественной помощью по укреплению команды и найму сильного и эффективного управленца в любой отдел
- Качественными известными спикерами и тренерами-практиками
- Интересным эксклюзивным материалом для статей/новостей – только практические бизнес-кейсы
- Креативом и ведущими в тематических шоу/программах
- Партнерским бартером по разным направлениям
- Профессионализмом в организаций разного рода и масштаба мероприятий (даже международного формата), в т.ч. социальной и благотворительной направленности
- Организацией детского развития и досуга

Нам доверяют
самое дорогое —
душу компании



Клиенты «SKV group»



28 построенных и 115 возрожденных компаний на территории РФ.

Строим команды и системы с легкостью в любых направлениях бизнеса, так как основной залог успеха — это люди!

Построены компании в следующих нишах:

- маркетинговые агентства;
- юридические услуги (строителям; юридическим; физическим лицам);
- производство (домов; монет и наградных знаков; коттеджей; весов; аксессуаров для телефонов и тд);
- медицина (витамины и добавки; ветеринарная клиника);
- услуги в образовании (детские центры; международные фестивали детского творчества; тренинговые компании; академии иностранных языков и тд);
- логистические услуги;
- строительство (материалы; крановая и тд техника; гидроизоляция и тд);
- ритейл;
- рыболовство (продажа снастей);
- автобизнес;
- полиграфия;
- тяжелое машиностроение (оборудование; материалы);
- упаковочное оборудование;
- международное продюсирование;
- и тд

Кейс 1

Компания по продаже юридических услуг строителям

Было:

Два учредителя, руководитель отдела продаж и два менеджера по продажам. Компания заключала пятнадцать сделок в месяц.

Задача:

Построить компанию, делегировать управление исполнительному директору. Увеличить продажи и прибыль.

Что было сделано:

Созданы семь новых отделов: Отдел телемаркетинга, отдел интернет-маркетинга, отдел продаж, отдел сопровождения, отдел по партнерам, отдел по найму, финансовый отдел, технический отдел.

Итог:

Количество сотрудников выросло до 60. Количество сделок в месяц выросло до 150. Прибыль выросла в десять раз. Управление компанией осуществляется исполнительным директором.

Кейс 2

Логистическая компания

Было:

Компания состояла из семи человек. Отделы не были структурированы.

Задача:

Повышение финансовой эффективности.

Что было сделано:

Нанят руководитель отдела продаж и под него был собран отдел продаж, созданы отделы телемаркетинга и сопровождения.

Итог:

За 9 месяцев оборот вырос на 70%, а прибыль компании увеличилась на 300%. Теперь в штате работает 20 сотрудников. Сформирована система идеального найма сотрудников.

Кейс 3

**Производство бань
и домов из бруса**

Было:

Компания состояла из трех сотрудников
Учредитель был загружен
поиском клиентов и продажами.

Задача:

Освобождение учредителя
от занятия продажами самому.

Что было сделано:

Нанято два руководителя отдела продаж
и несколько менеджеров.
Нанят финансовый директор
для составления статистик
и финансового учета.

Итог:

Задача выполнена,
структурирован отдел продаж.
Так же проработана мотивационная
часть сотрудников отдела продаж.
Прибыль увеличилась в три раза,
учредитель занимается
проработкой стратегии развития.

Кейс 4

**Компания по производству
и продаже весов**

Было:

Компания средних размеров
с незначительным ростом.

Задача:

Увеличение финансовой
эффективности компании.

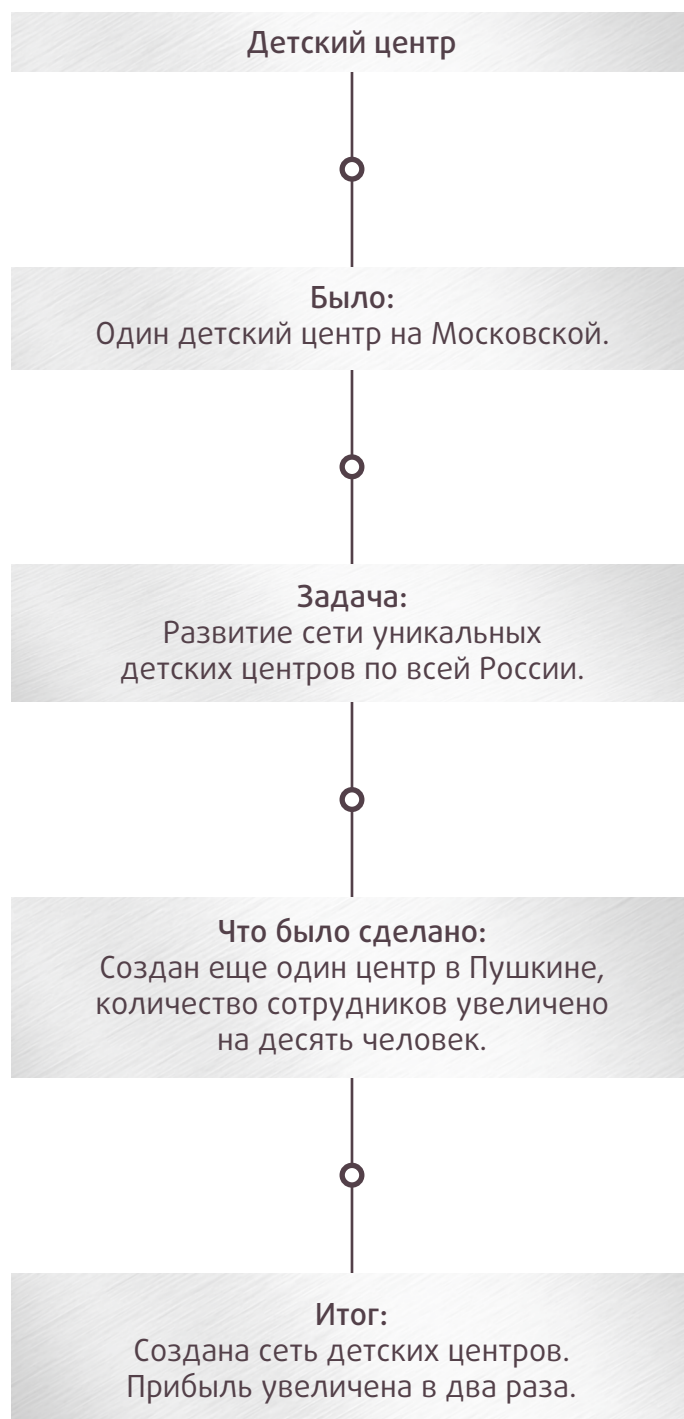
Что было сделано:

Внедрены новые инструменты продаж,
которые ранее не использовались.
Нанят новый руководитель отдела продаж

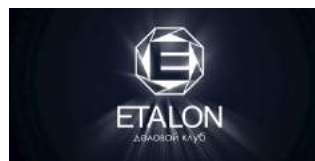
Итог:

В октябрь 2015г поставлен рекорд компании
в 41 млн. руб.
благодаря новому отделу продаж.

Кейс 5



Наши партнеры по бизнесу



Казанская, 7



Anna Ovchinnikova
INTERNATIONAL FASHION GROUP



Наши преимущества:

Мы уникальны — мы такие одни.

Выгода:

уникальный, нужный и качественный продукт имеет большой спрос!

- Мы задаем тренд и осуществляем самые передовые бизнес-стратегии.
- С нашей помощью владельцы бизнесов, при постановке грамотных генеральных директоров, получают долгожданную свободу!
- Наш продукт люкс-премиум класса (Luxury) и стоит очень дорого, так как несет максимальную ценность.

Добро пожаловать в сервис для VIP персон!



Партнёрские пакеты:



отдаём 5 %
от прибыли



отдаём 10 %
от прибыли



отдаём 20 %
от прибыли

Отзывы и благодарности

Роман Микаэлян, учредитель компании «Арзаманов Консалтинг»

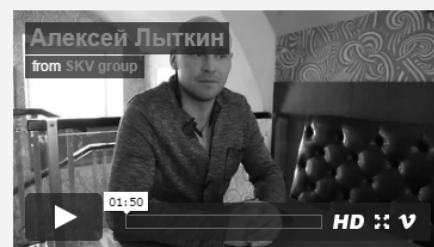
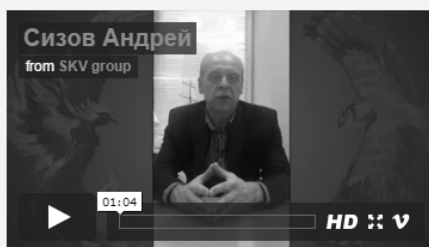
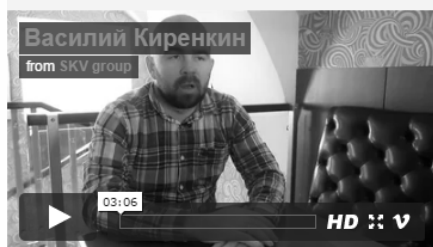
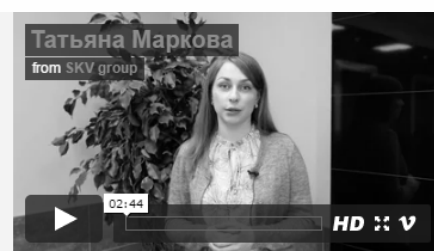
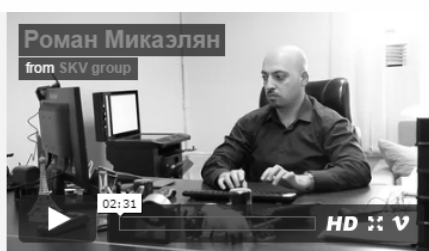
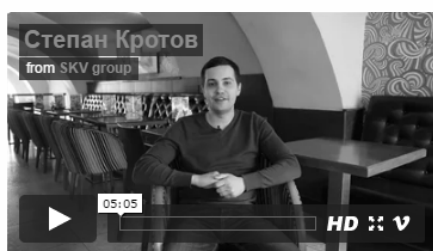
Роман благодарен Кристине за оперативность, детальное изучение компании и ее реальных потребностей, за сопровождение даже после завершения всех поставленных задач.

Степан Кротов, учредитель компании «КС Гидро»

Степан искренне рад знакомству и сотрудничеству с Кристиной, потому что она смогла решить вопрос, который владельцы не могли сдвинуть с места 3 года. Кристина помогла реорганизовать отдел продаж, многократно увеличив прибыль компании.

Татьяна Маркова, учредитель компании «Онлайн Академия Английского языка»

Татьяна очень довольна новому руководителю по продажам, а также грамотным стажерам, которые проявили себя на очень высоком уровне. Татьяна была приятно удивлена, что всю интеграцию и обучение нового сотрудника взяла на себя SKV GROUP, другими словами новый человек приходит в компанию, не отвлекая на себя лишнего внимания.



business.skvgroup.net

До партнерства всего одно пожатие руки! И вы обладаете:

- Максимальными выгодами и преимуществами.
- Новыми возможностями и решениями в жизни и в бизнесе.
- Новым сильным и надежным партнером, а также всем его окружением, опытом и возможностями.
- Новым финансово-перспективным проектом.



Наши контакты:



+7 (812) 908-50-69



skvgroup.net



business.skvgroup.net



expert@skvgroup.net



vk.com/kristinashastnayaskv
vk.com/skvacademy



facebook.com/kristina.schastnaya



Головной офис:
191186, Санкт-Петербург,
ул. Казанская, д. 7

A professional portrait of a woman with dark, wavy hair, smiling gently. She is wearing a black blazer over a light-colored top with a sparkling necklace. Her arms are crossed. The background is softly blurred, showing hints of an outdoor setting with greenery and a white structure.

*Кристина
Счастливая*

ваш надежный бизнес партнер